

OFERTA COMERCIAL

Reciban un cordial saludo, la presente misiva tiene como finalidad presentarle nuestra empresa **ZULIANA DEL PET, C. A.** la cual es una empresa venezolana que desarrolla sus actividades en la fabricación de envases Biorientados de PET, productos que son utilizados ampliamente en la industria de alimentos y bebidas, limpieza, lubricantes y pinturas, además de una participación importante en la industria automotriz, la agro-industria, productos médicos, productos para oficina y el hogar, cubriendo de esta manera la demanda creciente de estos productos en la región occidental del país, con miras de expandirse en el mercado nacional e internacional. Especialistas en la fabricación de botellones para agua potable, botellas para agua mineral, envases para desinfectantes, garrafones, botellas, frascos y envases Pet.

Zuliana del PET, C. A. se proyecta como la fábrica de envases plásticos con el mayor desempeño en el occidente del país, ya que incorpora elementos que destacan la calidad de sus productos y el mejor de los compromisos con sus clientes y proveedores.

En aras de seguir realizando fabricaciones relacionadas a nuevos proyectos estamos interesados en crecer con ustedes ofreciendo ser proveedores para el suministro de las botellas.

Describo precios unitarios para distribuidores:

- Botellón de 12 lts
- Botellón de 12 lts con dispensador
- Botellón de 20 lts
- Botellón de 20 lts con dispensador



Colores disponibles
AZUL
ROJO
VERDE
TURQUESA
FUCSIA
PURPURA

Realizamos Despachos a Maracaibo, Ciudad Ojeda y Cabimas.

Lugares foráneos despachos en puerta de fábrica.

En espera de su respuesta positiva y poder programar una visita.

Dalvis Lugo / Rojexi Petit

Analistas de Venta

0412-1623705

zupetcaventas@gmail.com

REQUISITOS DISTRIBUIDOR

<input type="checkbox"/>	Solicitud de Distribución firmada por el cliente (Representante Legal).
<input type="checkbox"/>	Políticas de Venta firmadas por el cliente.
<input type="checkbox"/>	Acta constitutiva (persona jurídica), acta firma unipersonal (persona natural). *
<input type="checkbox"/>	Rif (generado por la pagina) de la empresa *
<input type="checkbox"/>	Copia de cédula de identidad y Rif del representante legal de la empresa.
<input type="checkbox"/>	Copia de cédula de identidad y Rif del vendedor asignado.
<input type="checkbox"/>	Comprobante de domicilio fiscal actual del cliente (3 últimos meses).
<input type="checkbox"/>	Cuatro (4) fotos del local o área comercial donde se destinará la venta. (2 fachada - 1 interior - 1 almacén)
<input type="checkbox"/>	<p>Presentar Dossier o Documento explicativo de la empresa donde indique*;</p> <ul style="list-style-type: none"> - Estructura de ventas y distribución (equipo de ventas y mercadeo, forma de distribución, espacio de almacén) - Catálogo de productos y marcas que maneja actualmente (líneas de producto). - Identifique el tiempo que lleva en el mercado, la experiencia. - Alcance de su fuerza de distribución en términos geográficos. - Niveles de ventas. Actividades y estrategias de publicidad/promoción. - Redes sociales (INDISPENSABLE). Indique posicionamiento (seguidores, estadísticas) <p>* De no ser una empresa, responder estas preguntas en función a su estrategia comercial y experiencia.</p>
<input type="checkbox"/>	Dos 2 referencias comerciales emitidas de parte de clientes y proveedores.
<input type="checkbox"/>	Dos 2 referencias bancarias.

SOLICITUD DE DISTRIBUCIÓN

RAZON SOCIAL		RIF	
DIRECCIÓN			
CIUDAD		ESTADO	
CORREO ELECTRÓNICO		TELEFONO	

REPRESENTANTE LEGAL		CÉDULA REPRESENTANTE	
CORREO ELECTRÓNICO		TELEFONO	

ENCARGADO DE VENTAS		CÉDULA VENDEDOR	
CORREO ELECTRÓNICO		TELEFONO	

PÁGINA WEB		INSTAGRAM / FACEBOOK	
-------------------	--	-----------------------------	--

# EMPLEADOS	# SUCURSALES	# VENDEDORES	CANAL VENTA MAS UTILIZADO	EMPRESA FLETE

PRINCIPALES CLIENTES			
RAZON SOCIAL - NOMBRE	RIF	CONTACTO	RED SOCIAL

SELECCIONE LOS PRODUCTOS DE CUALES TIENEN INTERES EN COMERCIALIZAR				
<input type="checkbox"/> 250	<input type="checkbox"/> 700	<input type="checkbox"/> 3.780	<input type="checkbox"/> Productos Hot Fill	<input type="checkbox"/> Tapa Falda L 28MM CLEAR
<input type="checkbox"/> 300	<input type="checkbox"/> 750	<input type="checkbox"/> 5000	<input type="checkbox"/> Asa Cargador	<input type="checkbox"/> Tapa Falda L 28MM BLAN
<input type="checkbox"/> 330	<input type="checkbox"/> 828	<input type="checkbox"/> 12 litros	<input type="checkbox"/> Llave dispensador	<input type="checkbox"/> Tapa Precint 28MM DORA
<input type="checkbox"/> 400	<input type="checkbox"/> 1000	<input type="checkbox"/> 12 lts C/D	<input type="checkbox"/> Tapa Botellon VIRG	<input type="checkbox"/> Tapa Precint 28MM CLEAR
<input type="checkbox"/> 500	<input type="checkbox"/> 1000 licorera	<input type="checkbox"/> 20 lts IMPOR	<input type="checkbox"/> Tapa Botellon REUTI	<input type="checkbox"/> Tapa 38MM LINER
<input type="checkbox"/> 500 ambar	<input type="checkbox"/> 1000 ambar	<input type="checkbox"/> 20 lts C/D	<input type="checkbox"/> Asa 3.78 - 5 litros	<input type="checkbox"/> Tapa 48 MM Precint AZUL

FIRMA REPRESENTANTE LEGAL

SELLO

CONDICIONES

Un Distribuidor es un contratista independiente y por ningún motivo es parte o representante directo de la fábrica mayorista. La Empresa se reserva el derecho, con criterio exclusivo, de aprobar o rechazar solicitudes de Distribuidor que se presenten a la Empresa. Un formulario incompleto, incorrecto o fraudulento se considerará inválido desde su origen.

El Distribuidor acepta las siguientes condiciones al solicitar o comprar los productos y servicios del mayorista zupetca:

PEDIDOS

Los pedidos deben realizarse directamente con la coordinadora de ventas por los canales oficiales 0412—1623705 o vía email ventas@zupetca.com con 10 días de anticipación, esto para evitar inconvenientes con nuestro stock, clientes y otros distribuidores. Se confirmará el pago para luego proceder con la producción y posterior despacho de los productos.

Deberá tener en cuenta que no se realizan despachos los días sábados ni domingos, los pedidos solicitados en estos días se despacharán en el primer día hábil siguiente.

Si transcurrido 24 horas no se ha realizado el pago del pedido solicitado, los productos de su pedido serán puestos a disponibilidad nuevamente.

PRECIOS

El Distribuidor tendrá un descuento en los productos o servicios ofrecidos por el Mayorista y se le asignará un número de Distribuidor. El no cumplir con la cuota mínima mensual de \$1,000 USD, podrá ser motivo para ser dado de baja como distribuidor. El mínimo de compra por factura deberá ser de \$100 USD *la primera compra deberá ser de CONTADO.*

Todos los precios son sugeridos para la venta al público están en Dólares Americanos y no incluyen I.V.A., los productos pueden tener cambios en sus características y/o precios sin previo aviso conforme a las políticas del fabricante. La facturación (NOTAS DE ENTREGA) se realizará en dólares americanos y el distribuidor podrá liquidarlos en los mismos o al tipo de cambio en el día que se realice el pago, única y directamente en las CUENTAS AUTORIZADAS DE ZUPETCA, a la tasa del día de la venta.

ESPECIFICACIONES DE PAGO

El pago será del 40% por adelantado (a menos que se hayan acordado y aprobado otros términos por escrito) con depósito en cuenta, en las señaladas por Zuliana del Pet C,A., con la leyenda “Para abono de cuenta del beneficiario”, y con la razón social de la empresa distribuidora. Y el 60% restante al momento del despacho.

DEVOLUCIONES Y RECLAMOS

Todos los productos son aprobados por el Departamento de Calidad del Mayorista antes de dejar nuestras instalaciones. A menos que los productos presenten defectos de fabricación o si ha llegado el producto incorrecto, se debe hacer la notificación mediante un email dentro del tiempo estipulado (48 horas de recibido el producto) para realizar el cambio, el Distribuidor NO podrá regresar la mercancía al Mayorista, entendiendo que estos defectos adicionales son ocasionados por incorrecto traslado o almacenamiento.

En caso de ser autorizada la devolución, se aplicará una nota de crédito del 80% sobre el monto de la devolución al precio vigente del día. El producto deberá presentarse en nuestras oficinas.

CONTROL

El inventario y transacciones serán actualizados diariamente mediante el uso de un archivo cargado y compartido en GOOGLE DRIVE, el cual permitirá el correcto seguimiento y control del mismo. Se realizará una visita de inspección trimestral.

PUBLICIDAD Y MERCADEO

El distribuidor deberá realizar publicaciones oportunas y bien diseñadas en sus cuentas de redes sociales y canales manteniendo la imagen de nuestra marca, así mismo deberá incluir nuestro logo y etiquetarnos debidamente.

NOTIFICACIONES

Estaremos notificando continuamente al Distribuidor sobre cambios y novedades.

Nos reservamos el derecho de modificar las políticas de precios, términos y condiciones en cualquier momento, estas modificaciones serán notificadas debidamente al Distribuidor por Email.

EXCLUSIVIDAD

Distribuidor podrá comercializar productos de otras marcas en su tienda.

ZUPETCA ofrece **EXCLUSIVIDAD** de venta de sus productos POR ZONA. Es decir se referirán nuestros clientes a su zona para evitar competencias desleales.

No está permitida la reventa de nuestros productos a terceros.

Solo se permite la venta de los productos ZUPETCA por la tienda online oficial del Distribuidor autorizado, no está permitida la venta en otras tiendas online como mercado libre, mercado-book u otras sin previa autorización del mismo.

EL DISTRIBUIDOR deberá custodiar la información confidencial a la que acceda con la diligencia y cuidado apropiado a las circunstancias, esto incluye información sobre nuestras estrategias comerciales, oportunidades de inversión, listas de clientes, conocimientos de fabricación, entre otros acordados.

VALORES Y ÉTICA

ZUPETCA conducirá sus negocios de modo tal que sea una influencia positiva para el bien de cada persona, cliente, distribuidor, empleado, proveedor y socio con quien entre en contacto, y de la siguiente manera:

- Conduciendo nuestros negocios con absoluta honestidad e integridad.
- Conduciendo nuestras interacciones con otras personas con un espíritu de servicio y diligencia.
- Trabajando arduamente y fomentando la mejor experiencia de atención al cliente.
- Ser respetuosos con toda persona mientras realicen negocios relacionados con ZUPETCA.

- Conducirse a sí mismos y sus actividades de negocios en forma ética, moral, legal y financieramente honesta. No deben participar en actividades ni conductas que podrían causar falta de respeto o vergüenza a ZUPETCA, sus ejecutivos corporativos, empleados, a sí mismos o a otros Distribuidores.
- Evitar hacer comentarios negativos o denigrantes acerca de otras personas, Distribuidores, ZUPETCA, otras empresas, sus empleados o sus productos.
- Ser veraces en sus afirmaciones acerca de los Productos. No hacer afirmaciones de procesos, procedimientos, calidad sin tener la información verificada.
- Dar apoyo y aliento a los Clientes para asegurar que su experiencia con nuestros productos sea significativa y satisfactoria. Los Distribuidores deben dar capacitación y apoyo apropiados a quienes patrocinen y adquieran nuestros productos.

Si el Distribuidor deja de cumplir cualquiera de las disposiciones y obligaciones acordadas, podría ocasionar, a criterio exclusivo de la Empresa, la terminación del Derecho de Distribución, pérdida de reconocimiento formal de parte de la Empresa y suspensión o cancelación de otros derechos y privilegios.

ASESORAMIENTO

Ofrecemos asesorías para el logro de los objetivos comunes. En ZUPETCA le ayudaremos a posicionarse en su zona, brindaremos información técnica y comercial.

FIRMA REPRESENTANTE LEGAL
